

MIYANON Report

こんにちは、みやのんです！

今回は、医療を支える日々に奮闘する当社の社員にインタビューしてきたよ。

～プロフィール～

【社歴】ルート営業 3年目

【現在の仕事内容】

主に中小規模の病院を担当しています。

新人の頃は先輩が担当する病院の納品業務が中心でした。

医療機器は種類が多くて、使い方も様々。

覚えることがたくさんでしたが、毎日の業務の中で徐々に知識や経験を積み重ねて、3年目のいまは急成長中です!!



Q1 入社当初と比べて「成長したな」と感じる点はどこですか？

日々の業務を通して、問い合わせ対応や調整業務など、状況に応じた対応力が身についたと感じています。

特に手術に必要な医療材料を準備するために院内で医師や看護師、メーカー様、弊社の販売促進営業など多くの方とコミュニケーションをとりながら、スムーズに対応できたときに自身の成長を感じました。



Q2 「やりがいを感じる瞬間」を教えてください！

『(信頼できる)キミにだから言うけど…』とお客様から本音話をしてもらえた時には、お客様が今までの自分の働きを認めてくださっていると感じて、次はもっと良い提案をしたいと意欲が高まります！

Q3 これからどんなキャリアを描てますか？

医療機器に関することを幅広く知識を身に付けて、医療機器の販売をとおして医療従事者をサポートできる存在になりたいです。

「私へ相談すれば課題を解決できる」という付加価値をお客様に提供していきたいです。